

October 31, 2013

Международная конференция, посвященная 25-летию Международной Академии Бизнеса

Алматы, 31 октября - 1 ноября 2013 года

Уважаемые дамы и господа!

От имени компании «Тенгизшевройл» приветствую всех участников конференции, посвященной 25-летию Международной Академии Бизнеса.

Экономика Казахстана развивается бурными темпами, и ее нынешнее выигрышное положение на мировом рынке обусловлено, прежде всего, наличием в республике запасов углеводородов, разработка которых обеспечила привлечение больших объемов прямых иностранных инвестиций в экономику и динамичное развитие местного бизнеса.

В поддержку этих инициатив Президента Республики Казахстан наша компания, один из лидеров нефтяной отрасли, чем мы по праву гордимся, определила поддержку местного предпринимательского потенциала как приоритетную задачу. На основании собственного опыта, мы хотим шире раскрыть возможности для развития бизнеса и успешной работы, как на местном, так и на международном рынке.

Казахстан находится на пороге коренных изменений в экономике и обладает достаточным потенциалом для качественного ее обновления. В стране есть научные коллективы, способные разрабатывать передовые идеи, создавать на их основе современные технологии.

Правительство РК ставит перед собой перспективные цели и задачи по переходу от местной экономики к глобальной. И в связи с этим остро встают вопросы конкурентоспособности местных компаний по обеспечению необходимым сервисом или производством товаров для рынка.

Определяющими факторами конкурентоспособности являются:

- **Удовлетворенность потребителей** продукции на основе их требований и международных стандартов;
- **Скорость и точность** выполнения заказов с высокой производительностью труда;
- **Низкие затраты** при высокой эффективности;
- **Инновации** в разработке и производстве продукции, технологий и бизнес процессов.

С этой целью международные компании способствуют созданию совместных партнерств, передают накопленный международный опыт и технологии, развивают местные кадры на рынке Казахстана. Все эти качества придают местным поставщикам маневренность, динамизм, инновационность и расширяют их возможности.

Конкуренты легко копируют все, что имеет материальную природу:

- продукцию
- технологии
- производственное оборудование
- местоположение.

Конкуренты обычно не могут скопировать то, что имеет нематериальную природу:

- бизнес-процессы
- систему менеджмента
- инновации
- корпоративную культуру и дух.

Любое конкурентное преимущество в бизнесе может быть ограничено во времени. Поэтому ТШО, чтобы сохранить свою конкурентоспособность на глобальном рынке, приходится постоянно создавать новые преимущества.

Обязательства ТШО по максимальному привлечению казахстанских поставщиков товаров и услуг основаны на том, что нашим приоритетом является стремление быть в числе лидеров в области корпоративной социальной ответственности в Казахстане и поэтому наличие в Казахстане поставщиков товаров и услуг мирового класса очень важно для устойчивого развития.

Одно из направлений работы по развитию местного бизнеса мы видим в содействии созданию партнерских отношений между казахстанскими и международными поставщиками. Что в свою очередь поможет местному бизнесу повысить конкурентоспособность вследствие приобретения опыта, технологий и знаний.

Стратегия развития компании способствует увеличению доли казахстанских товаров и услуг. Мы достигаем этих целей за счет составления долгосрочных контрактов, прямых выплат местным поставщикам, замены иностранных компаний квалифицированными казахстанскими, а также за счет увеличения доли казахстанского содержания у иностранных подрядчиков ТШО.

ТШО, являясь нефтедобывающей компанией, активно участвует в развитии предпринимательства. Программа ТШО по расширению казахстанского содержания признана как программа мирового класса. Приняты стратегические планы на 2013 - 2016 годы для развития казахстанских компаний, роста производственной базы и сервисного обслуживания, обучения и развития поставщиков.



- С 1993 по 2013 годы ТШО осуществил закупки казахстанских товаров и услуг на сумму около **15 миллиардов долларов США**. Затраты ТШО на казахстанские товары и услуги за девять месяцев 2013 г. достигли 1,6 млрд. долларов США или 59% от общего объема затрат на товары и услуги:
 - 69% на услуги (из всего объема затрат ТШО на услуги);
 - 6% на товары (из всего объема затрат ТШО на товары).

Динамика последних лет показывает непрерывное увеличение затрат, которые приходятся на казахстанских поставщиков товаров и услуг.

Касательно объема закупаемых казахстанских товаров, здесь можно сказать, что рынок местных производителей все еще развивается.

Высокотехнологичное оборудование, сложные производственные процессы переработки нефтегазовой смеси, сопровождающиеся высоким содержанием сероводорода и высокими давлениями, требуют

трансферта новых технологий и значительных инвестиций для развития производств запчастей, оборудования и товаров на местном рынке.

С целью развития машиностроительного сектора Казахстана и увеличения доли казахстанского содержания в закупках недропользователей, ТШО активно участвует в развитии возможностей местных заводов и производств совместно с ОЮЛ «Союз машиностроителей Казахстана» и АО НК «КазМунайГаз».

Осуществлена оценка возможностей 35-ти казахстанских машиностроительных производств. Из них 23 компании достигли уровня соответствия требованиям ТШО, с 14-тью из них в 2012 году заключены контракты на общую сумму более 35 млн. долларов США.

Компании, отвечающие требованиям ТШО и получающие заказы на сегодня:

- КазТурбоРемонт – ремонт вращающегося оборудования
- АгроРемМаш – изготовление металлоконструкций для проектов ТШО
- АО Белкамит – изготовление резервуаров
- ТОО Севон Вертекс - изготовление резервуаров для нефтяного шлама
- Арселор Миттал Актау – нанесение эпоксидных покрытий для трубных изделий
- Хилл Корпорейшн – поставка моторных масел
- Азотный завод – поставка азота
- Кентауский трансформаторный завод – производство трансформаторов
- Атырауский завод полипропиленовых труб – изготовление труб
- Завод Каустик– производство щелочи
- Новус Силинг Каспиан - изготовление уплотнений и прокладок
- ТОО ГММОС – изготовление резервуаров
- Азия Авто – изучается возможность заключения пробного заказа на автобусы и легковые автомашины
- Сарыаркаавтопром – сборка автомашин (автобусы, пикапы и внедорожники).

История показывает, что в развитых странах малый и средний бизнес является основополагающим звеном, от уровня развития которого зависит обеспечение устойчивого экономического роста государства. Поэтому вопросы развития малого бизнеса в Республике Казахстан относятся к категории наиболее важных и рассматриваются на высшем государственном уровне.

В ТШО с 1997 года существует Программа развития малого и среднего бизнеса по предоставлению беспроцентных грантов предпринимателям для обеспечения нужд и потребностей нефтегазовой отрасли, включая ТШО.

Ключевыми задачами программы являются, осуществление мер поддержки предпринимательства для разрешения проблем, сдерживающих экономический рост в регионе, таких как:

- Развитие конкурентной среды
- Эффективное использование материальных и нематериальных ресурсов
- Снижение зависимости внутреннего спроса от импорта
- Создание рабочих мест и борьба с безработицей
- Внедрение инноваций в бизнесе
- Развитие конкурентоспособности субъектов МСБ.

С момента внедрения программы, ТШО инвестировал более 13 млн. долларов США на развитие малого и среднего предпринимательства. Это позволило создать свыше 1400 новых рабочих мест.

Примеры: Проекты МСБ

- ❑ **ТОО «MultiCorr»**. В 2012 году был утвержден и профинансирован проект по антикоррозионному покрытию труб и трубопроводов в полевых условиях и заключен контракт с ТШО. Планируется развитие компании в направлении очистки резервуаров и теплообменников.
- ❑ **ТОО «Ailym Beauty»**. В 2013 году был утвержден проект местной компании по производству термостойкой носочной продукции европейского качества для промышленного сектора и для населения.
- ❑ **ТОО «Chem-Invest»**. Рассматривается запрос на предоставление займа по производству серной кислоты, нефтепромысловой химии, таких как катализаторы, деэмульгаторы, ингибиторы;

- ❑ **ТОО «Gas & Chemicals»**. Рассматривается запрос на предоставление займа по производству азота, кислорода и других инертных газов;
- ❑ **ТОО «West Partnership Development»**. Рассматривается запрос на предоставление займа по производству пластиковой одноразовой посуды;
- ❑ **ТОО «Polywood Production»**. Рассматривается запрос на предоставление займа на открытие цеха по переработке и производству продукции из дерева промышленного назначения;
- ❑ **ТОО «Taurus Management»**. Рассматривается проект по утилизации промышленных отходов;
- ❑ **ТОО «Kaefer Centrasia»**. Рассматривается проект по комплексной изоляции в качестве огнезащиты, акустической и термоизоляции, футеровка;
- ❑ **ТОО «Атыраунефтемаш»**. Рассматривается проект по производству фланцев и фитингов.

И в заключении я хотел бы отметить, что мы намерены продолжать наращивать привлечение местных конкурентоспособных компаний, как для поддержки базового производства, так и для осуществления задач на крупных капитальных проектах, таких как Проект будущего расширения ТШО. Это позволит после завершения проектов оставить наследие в лице поставщиков и промышленных предприятий, соответствующих международным стандартам, а также высококвалифицированные кадры.

Спасибо за внимание. Желаю участникам конференции плодотворной работы.